

各位

2024年9月25日
株式会社スクロール360

ECショップ運営代行サービス「ECACT」、販売パートナー制度を開始
EC・通販事業者様の売上拡大に向け、パートナー企業様を募集/スクロール360

ECショップ運営代行サービス ECACT

販売パートナー募集!

- ✓ 低リスクで新規事業の展開が可能
- ✓ 提案サービス拡大による売上向上
- ✓ クライアント様の満足度向上

scro|360°

The image is a promotional graphic for ECACT. It features a red background with white and yellow text. At the top, it says 'ECショップ運営代行サービス ECACT'. Below that, in large white characters, is '販売パートナー募集!'. To the right, there is an illustration of two men in business suits shaking hands in front of two computer monitors. In the bottom right corner, the 'scro|360°' logo is visible. On the left side, there is a list of three benefits, each preceded by a checkmark in a white box: '低リスクで新規事業の展開が可能', '提案サービス拡大による売上向上', and 'クライアント様の満足度向上'.

株式会社スクロール(本社:静岡県浜松市中央区、代表取締役社長 鶴見 知久)の子会社で、EC・通販事業者様への高付加価値ワンストップソリューションを提供する株式会社スクロール360(本社:静岡県浜松市中央区、取締役社長 丸井 恵介、以下当社)は、EC・通販事業者様に向けてサービスを提供しているさまざまな事業者様と共に、より多くのEC・通販事業者様の売上拡大のご支援を進めるべく、ECショップ運営代行サービス「ECACT(イーシーアクト)」に関し、販売パートナー企業様を募集することといたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

■背景・概要

2022年7月より提供を開始しておりますECショップ運営代行サービス「ECACT」は、創業80年を超える歴史のなかでダイレクトマーケティングに関するあらゆる知見やノウハウを培ってきたスクロールグループが、ECショップの運営を戦略立案から予実績管理・広告管理まで全面的にバックアップさせていただくサービスとなっています。

異業種からのEC市場参入が加速している昨今、「ECACT」はEC・通販事業者様から大変好評を得ており、サービスに対してますますニーズが高まっている状況です。

また、EC・通販事業者様へソリューションを提供する企業様も増えてきています。しかしながら、ECコンサルと運営リソースのサービスが切り離されている企業様も多く、運営リソースを保有する「ECACT」へ案件紹介をいただく機会が増えております。

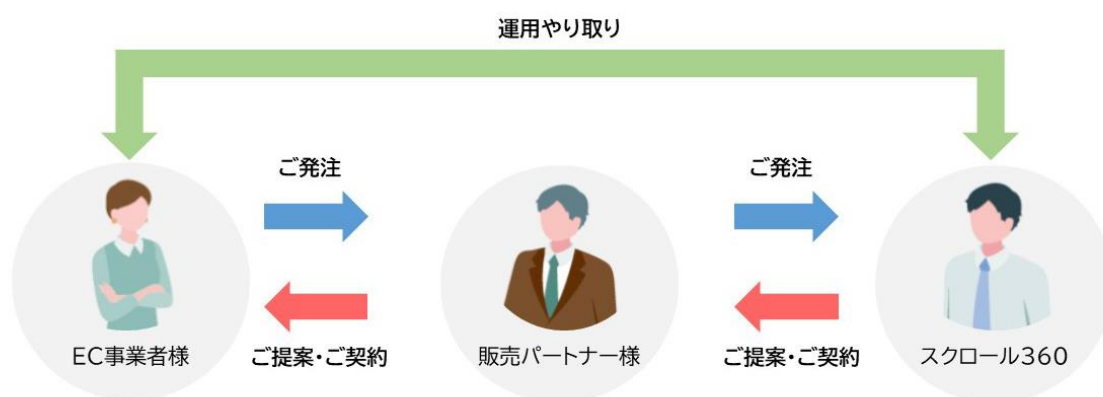
そこでこのたび、販売パートナー制度を設け、共にEC・通販事業者様を支援していくパートナー企業様の募集をすることといたしました。「ECACT」のさらなる拡販だけでなく、ECコンサルと運営の両方を当社が担うことで、パートナー企業様のサービス提案の幅を広げ、売上拡大に貢献できると考えております。

■販売パートナー制度に最適な企業様

- EC・事業者様とのお取組みがある企業様
- EC事業を始めたい事業者様とのお取組みがある企業様
- BtoB 営業を行っている企業様
- 新しい営業サービスメニューをお探しの企業様
- 新規事業を展開したい企業様

■ECショップ運営代行サービス「ECACT」 販売パートナー制度

当社の ECショップ運営代行サービス「ECACT」を、EC事業の運営に課題を抱えている事業者様へご紹介・営業活動を行っていただくことが可能となります。



《パートナー制度のメリット》

- **手数料還元**
パートナー企業様には手数料を還元いたします。
- **ご紹介するだけで OK**
日々の運用は当社が請け負いますので、パートナー企業様にご負担はかかりません。
- **スポット対応も可能**
通年の案件はもちろん、スポット案件にも対応可能です。

《パートナー企業様におけるシナジー効果》

- **導入コストなし、低リスクで新規事業の展開が可能**
既に提供を開始しているサービスとなるため、パートナー企業様で新たに作成いただくコンテンツ等はありません。必要な資料や情報は当社から提供いたします。また、日々の運用や業務連絡は当社が請け負うため、初期投資を行わずに低リスクで新規事業の展開が可能となります。
- **提案サービスの拡大による売上向上**
パートナー企業様が今までご提案されていなかった業務領域のメニューとなる場合は、新サービスとして EC・通販事業者様へご提案が可能となります。
- **顧客満足度の向上**
EC・通販事業者様向けのサービスを追加することにより、顧客満足度が向上し、長期的でより強固な関係を築くことができます。

詳細は、[ECACT サービス紹介ページ](https://lp.scroll360.jp/ecc/#partner-section) をご覧ください

URL : <https://lp.scroll360.jp/ecc/#partner-section>

■今後の展開

EC・通販事業者様のニーズにお応えし、6月にリリースしたサービスである「[楽天ショップ立上げ&運営支援プラン](https://lp.scroll360.jp/ecc/#service01) (<https://lp.scroll360.jp/ecc/#service01>)」と同様に、今後も当社が保有するさまざまなノウハウを駆使し、EC・通販事業者様のお役に立つ複合的な支援サービスを展開してまいります。それに加えて、パートナー企業様とも連携を強め、EC・通販事業者様へのソリューションを提供してまいります。

また、物流代行・受注代行・決済代行サービスについても案件をご紹介いただけるパートナー企業様を募集しております。「ECACT」と併せることでワンストップでの対応が可能となります。

■会社概要

商号： 株式会社スクロール360 (<https://www.scroll360.jp/>)

本社： 静岡県浜松市中央区佐藤二丁目24番1号

代表者： 代表取締役会長 山崎 正之

取締役社長 丸井 恵介

設立： 1986年3月

主な事業内容：

- ・フルフィルメント業務代行(物流代行・受注代行・決済代行)
 - ・マーケティング支援(ECショップ運営代行・WEB集客・CRM支援・中国越境EC)
 - ・通販システム構築(受注管理・一元管理)
- など、EC・通販事業を全方位的に支援する各種ソリューションの開発・提供

以上

本件に関するお問い合わせ窓口

株式会社スクロール360 営業推進部 黒崎

住所: 東京都品川区東品川二丁目2番24号 天王洲セントラルタワー12階

TEL : 03-4326-3207

Mail : eigyo@mb.scroll360.jp